



Le point de vue de Didier Bazin



« Commerçant dans un autre domaine depuis de nombreuses années, j'ai choisi de diversifier mes activités et de me lancer dans le secteur porteur de "l'équipement de la maison".

De tous temps j'ai aimé la décoration, cependant l'expérience m'a appris qu'il ne suffit pas d'apprécier un domaine d'activité pour bien le pratiquer.

Compte tenu des enjeux financiers, c'est donc principalement pour cette raison que **j'ai décidé de m'appuyer sur un réseau de franchise** pour lancer cette nouvelle

affaire. Il suffit de flâner le long des trottoirs de toutes les grandes villes de France pour constater que mon choix n'est pas original, les magasins sous enseignes nationales remplaçant de plus en plus les commerces multimarques.

L'intérêt d'intégrer un réseau de franchise réside en premier lieu dans la facilité de bâtir un compte d'exploitation prévisionnel juste, le franchiseur fournissant tous les ratios précis indispensables à son élaboration.

Le choix d'une marque nationalement connue et reconnue comme c'est le cas pour Comptoir de Famille, facilitera l'accueil, l'écoute et l'intérêt des banquiers dont la confiance est primordiale en cas de demande de crédits.

Choisir d'intégrer un réseau permet de **s'appuyer sur l'expérience et les compétences de ses collègues, de profiter de la notoriété de la marque**. C'est également la plus sûre des manières de s'assurer d'un véritable partenariat avec son fournisseur. Mais c'est aussi apporter sa pierre à l'édifice en participant, par exemple au financement des campagnes nationales de communication, au collectionning ou à toute autre action susceptible d'être salutaire au réseau.

En résumé, choisir un réseau de franchise c'est recevoir mais c'est aussi donner. C'est penser que la réussite est encore plus belle quand elle est collective. »

Comptoir de Famille Évreux

4 rue de l'horloge
27000 EVREUX
Tél. : 02 32 33 00 52